



البرامج القانونية

إدارة العقود المتقدمة: الأطر القانونية، التفاوض، والاتجاهات المستقبلية

Course Introduction

في ظل تصاعد التعقيدات التنظيمية والضغوط التنافسية في بيئة الأعمال الحديثة، لم تعد إدارة العقود مجرد وظيفة إدارية تقليدية، بل تحوّلت إلى عنصر استراتيجي يتطلب كفاءة قانونية، وحنكة تفاوضية، وفهماً عميقاً للامتثال وحوكمة الأداء.

تهدف هذه الدورة المتقدمة إلى تمكين المشاركين من التعامل بفعالية مع جميع مراحل دورة حياة العقود، من التفاوض والصياغة، إلى إدارة الأداء وحل النزاعات، مروراً بإدارة الموردين، واستخدام CLM. أحدث التقنيات الرقمية في مجال إدارة العقود مثل الذكاء الاصطناعي وأنظمة

من خلال مزيج من المحاضرات التفاعلية ودراسات الحالة الواقعية، سيكتسب المشاركون القدرة على تحسين الكفاءة المؤسسية، ضمان الامتثال القانوني، وتوظيف الحلول الرقمية لرفع مستوى الشفافية والحوكمة.

Target Audience

- مدراء وأخصائيو العقود في القطاعين العام والخاص
- موظفو الشؤون القانونية والامتثال والمشتريات
- العاملون في إدارة الموردين والعلاقات التعاقدية
- مسؤولو الحوكمة والمخاطر في المشروعات
- المستشارون والمشرفون على تنفيذ ومراقبة العقود

Learning Objectives

- فهم متكامل لهياكل العقود، وتحليل المخاطر، وأفضل ممارسات الصياغة والتفاوض.

- التفاعل بوعي مع الجوانب القانونية للعقود، بما في ذلك البنود الأساسية مثل القوة القاهرة والفسخ والتعويض والفسخ.
- تطبيق استراتيجيات فعالة لاختيار الموردين، وإدارة الأداء التعاقدية معهم.
- لمراقبة العقود وتحسين نتائجها (KPIs) تصميم وتنفيذ آليات حوكمة ومؤشرات أداء.
- استكشاف التقنيات الحديثة في إدارة العقود، مثل الأتمتة والتحليلات التنبؤية والاستدامة.

Course Outline

• DAY 01

أساسيات الإدارة للعقود

- فهم الدور المتقدم لإدارة العقود في بيئات الأعمال الحديثة
- أنواع وهياكل العقود
- تحليل المخاطر والفرص في العقود المعقدة
- أفضل الممارسات في التفاوض وصياغة العقود
- دراسات حالة: أمثلة واقعية لاستراتيجيات ناجحة في إدارة العقود

• Day 02

الجوانب القانونية والامتثال في إدارة العقود

- الأطر القانونية واللوائح التي تحكم إدارة العقود
- البنود التعاقدية: القوة القاهرة، التعويض، الإنهاء، وتسوية النزاعات
- متطلبات الامتثال والاستراتيجيات لضمان الالتزام
- الالتزامات والمسؤوليات التعاقدية: حقوق ومسؤوليات الأطراف
- برامج وأدوات إدارة العقود لضمان الامتثال القانوني وتخفيف المخاطر

• Day 03

الإدارة الاستراتيجية للموردين وبناء العلاقات

- اختيار الموردين الاستراتيجيين ومعايير التقييم
- بناء والحفاظ على علاقات فعالة مع الموردين

- مراقبة الأداء وقياسه في عقود الموردين
- تكتيكات التفاوض في عقود الموردين
- تطوير استراتيجيات تحقق المكاسب المشتركة للشركات طويلة الأجل

• Day 04

إدارة أداء العقود والحوكمة

- لأداء العقود (KPIs) تحديد مؤشرات الأداء الرئيسية
- مراقبة وإدارة أداء العقود وفقًا للمقاييس المتفق عليها
- أطر وهياكل حوكمة العقود
- إدارة التغييرات والتعديلات في العقود
- استراتيجيات لحل النزاعات والخلافات أثناء تنفيذ العقود

• Day 05

تقنيات إدارة العقود والاتجاهات المستقبلية

- التحليلات التعاقدية والرؤى المستندة إلى البيانات
- تطبيق الأتمتة والذكاء الاصطناعي في إدارة العقود
- (CLM) الابتكارات في تقنيات إدارة دورة حياة العقود
- الاعتبارات الأخلاقية والاستدامة في إدارة العقود
- الاتجاهات المستقبلية والتحديات الناشئة في ممارسات إدارة العقود

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
July 21, 2025	July 25, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Abu Dhabi
Dec. 1, 2025	Dec. 5, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Dubai

FROM	TO	DURATION	FEEs	LOCATION
Jan. 4, 2026	Jan. 8, 2026	5 days	4250.00 \$	KSA - Riyadh
April 5, 2026	April 9, 2026	5 days	4950.00 \$	England - London