



البرامج القانونية

القانون التجاري الدولي في العلاقات الدولية

Course Introduction

تم تصميم هذه الدورة للمهنيين الذي لهم خلفية قانونية مسبقة ويطلب منهم اتخاذ قرارات تنظيمية تتعلق بالمسائل القانونية. يتم تزويد المشاركين خلال الدورة بالمبادئ الأساسية للقانون التجاري، بما في ذلك العقود التجارية والتفاوض وبيع السلع وحقوق الملكية الفكرية وعلاقات الموظفين.

كما يكتسب المشاركون فهما متعمقا لكلا من القانون التجاري الدولي ودول مجلس التعاون الخليجي وتتاح لهم فرصة المعرفة وتحليل القضايا الرئيسية التي من المحتمل أن تواجههم داخل مؤسساتهم.

Target Audience

هذه الدورة مناسبة للذين حضروا تدريب قصير أو تدريب غير رسمي في القانون التجاري ويرغبون بفهم أساسيات القانون التجاري بشكل أوسع لأنها قد تؤثر مباشرة على عملهم. كما يستفيد من هذه الدورة أعضاء مجلس الإدارة والمدراء التنفيذيون الذين لديهم مسؤولية مباشرة عن القرارات القانونية داخل المنظمة. فهي تناسب المستشارين الجدد في المنطقة ويستفيد منها كل من يعمل في قسم القانون بشكل كبير.

Learning Objectives

- تطبيق القواعد والمبادئ القانونية لحالات تجارية معينة من خلال النظر في السوابق القضائية ذات الصلة
- اعداد والتفاوض بشأن العقود التجارية المطابقة مع المتطلبات التجارية والقانونية
- زيادة الربحية داخل المؤسسة من خلال اختيار الطرق المناسبة لتوزيع السلع
- التعرف على وتحليل تأثير حقوق الملكية الفكرية على المؤسسة
- تقييم وتعديل ممارسات التوظيف التنظيمية المتوافقة مع متطلبات قانون العمل

Course Outline

• DAY 01

نظرة عامة عن القانون التجاري وقانون الأعمال

- مجالات القانون التجاري وقانون الأعمال
- أنواع العقود التجارية

العقود التجارية في القانون المدني ونظم القانون العام

- مصادر القانون الإنجليزي
- القانون المدني ضد القانون العام
- القانون المدني في دول مجلس التعاون الخليجي

الإجراءات الشكلية لعقد ملزم

- العناصر المطلوبة للعقد القابل للإنفاذ
- قواعد تفسير العقود
- الشروط الضمنية مقابل الشروط الصريحة
- تحديد المخاطر وكيفية تقليل المخاطر
- هيكل العقد التجاري

• Day 02

الوثائق الأولية في المعاملات الدولية

- مذكرة التفاهم / رؤساء الشروط. هل هي ملزمة قانونا؟
- الآثار التجارية

• Day 03

تسوية المنازعات الدولية

- التقاضي
- (ADR) أهمية الحلول البديلة لتسوية المنازعات
- تحكيم
- الوساطات
- التوفيق
- تفاوض

• Day 04

المعاملات عبر الحدود

- التوزيع
- وكالة
- مشروع مشترك
- الاستحواذ
- شراء الأعمال v شراء الأسهم
- توزيع المخاطر والمسؤوليات من خلال الضمانات والتعويضات
- التفاوض على الضمانات والتعويضات

• Day 05

قضايا قانون العمل في نظم القانون العام ودول مجلس التعاون الخليجي

- أنواع عقود العمل
- أسباب الفصل
- الفصل التعسفي
- التكرار
- الفصل التعسفي

العقارات التجارية في دول مجلس التعاون الخليجي

- عقد الإيجار
- تملك حر

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
Aug. 11, 2025	Aug. 15, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Dubai
Nov. 17, 2025	Nov. 21, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Abu Dhabi
May 18, 2026	May 22, 2026	5 days	4250.00 \$	KSA - Riyadh
Jan. 5, 2026	Jan. 9, 2026	5 days	4950.00 \$	Spain - Barcelona