



ادارة المشاريع و العقود

الابتكار في تطوير العقود

Course Introduction

يهدف هذا البرنامج التدريبي المتكامل نحو تمكين المشاركين من إتقان صياغة وتدقيق وتحليل العقود بشكل فعال، عبر تمكينهم من التعرف على استراتيجيات إعداد العقود، وإتقان صياغة العقود وإجراء التعديلات المرغوبة عليها باحترافية، مع الاطلاع على وسائل حل النزاعات، وإتقان عملية تدقيق العقود بشكل متكامل

Target Audience

- محامون: متخصصون في القانون التجاري والعقود
- مديرون تنفيذيون: يسعون لتحسين مهاراتهم في إدارة النزاعات
- مستشارون قانونيون: يبحثون عن استراتيجيات جديدة لحل النزاعات
- مديرو العقود: يحتاجون إلى أدوات لتحسين إدارة العقود
- طلاب القانون: الراغبون في فهم إدارة النزاعات في السياقات القانونية
- مهنيون في مجالات الأعمال: ممن يتعاملون مع العقود

Learning Objectives

- أنواع العقود واستراتيجيات إعدادها.
- كيفية تخطي المشاكل التي قد تقابلك أثناء إعداد العقود.
- دور محترف إدارة العقود، والمهارات التي يجب أن يمتلكها حتى يقوم بعمله بكفاءة.
- رصد أضرار الإخلال بالعقود.
- كيفية إجراء التغييرات والتعديلات على العقود باحترافية.
- وسائل حل النزاعات البديلة (التفاوض والوساطة والتحكيم).
- إتقان عملية تدقيق وتحليل العقود بشكل متكامل.

Course Outline

• DAY 01

مدخل إلى العقود وأهميتها الكبيرة في الحفاظ على قانونية أعمال المشاريع والمؤسسات.

- أنواع العقود.
- أنواع الاتفاقيات التعاقدية.
- أبرز المفاهيم والمصطلحات القانونية المستخدمة في العقود.
- مهارات محترف إدارة العقود.
- أبرز الآليات المستخدمة في إدارة العقود.
- استراتيجيات تحليل العقود.

• Day 02

ماهي الشكليات القانونية للعقد وماهي وظائفها؟

- أبرز البنود التي يجب أن تتوافر في العقد.
- أبرز العناصر الشكلية للعقد.
- أبرز الأركان الموضوعية للعقد.
- الارتباط بين شكل العقد والنفاز القانوني له.
- مفهوم محل الالتزام والشروط التي يجب أن تتوافر فيه.
- تحديد التزامات الأطراف.
- تطبيق عملي.

• Day 03

معايير وقواعد الصياغة السليمة للعقود.

- كيفية تصميم الأحكام والشروط داخل العقود.
- تطوير نطاق العمل والمشكلات التي قد تنتج عن التحديد الخاطئ له.
- كيفية سد الثغرات القانونية في العقد.
- المشكلات المختلفة التي قد تقابل محترف إدارة العقود أثناء تصميم العقود.
- تطبيق عملي.

• Day 04

كيفية إجراء التغييرات والتعديلات على العقود باحترافية.

- شروط خرق أو إنهاء التعاقد وطبيعة الأضرار الناجمة عنها.
- طبيعة التعويضات.
- مبادئ التأكيدات والضمانات والعهود.
- التسوية النهائية والتدابير المنصفة.
- استراتيجيات تدقيق وتحليل المطالبات العقدية.
- أنواع المطالبات.
- متى يمكن المطالبة؟

• Day 05

إدارة النزاعات في العقود.

- وسائل حل النزاعات البديلة (التفاوض والوساطة والتحكيم).
- استراتيجيات التسوية الودية للنزاعات.
- دليلك للمراقبة الفعالة للعقد.
- كيفية الحفاظ على سرية التعاقد.
- استراتيجيات تحليل أداء إدارة العقود.
- أبرز الممارسات المستخدمة في تطوير أداء إدارة العقود.
- دراسة حالة.

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
April 28, 2025	May 2, 2025	5 days	4950.00 \$	England - London
June 23, 2025	June 27, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Dubai
Nov. 17, 2025	Nov. 21, 2025	5 days	4250.00 \$	UAE - Dubai
July 7, 2025	July 11, 2025	5 days	2150.00 \$	Virtual - Online

